

■ Junior Vertriebsbeauftragten (m/w/d) im Außendienst

Anforderungen

- Abgeschlossene Ausbildung im kaufmännischen Bereich oder erfolgreich abgeschlossenes Studium
- Jederzeit willkommen sind Quereinsteiger
- Erste Erfahrungen im Bereich Vertrieb und Kundenakquisition

Ihr Profil

- Eigeninitiative und Eigenmotivation
- Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Hohes Engagement und hohe Lernbereitschaft
- Hohe Dienstleistungsbereitschaft und Zuverlässigkeit
- Sicherer Umgang mit MS Office Produkten
- Erfahrungen im Projektmanagement von Vorteil

Ihre Aufgabenfelder

- Identifikation und Ansprache neuer Kunden
- Akquise von Neukunden
- Pflege und Ausbau der bestehenden Kundenbeziehungen
- Angebotskalkulation und –erstellung
- Vertrieb von IT-Produkten, IT-Lösungen, Beratungs-, Integrations- und Service-Dienstleistungen
- Vorbereitung und Durchführung von Kundenpräsentationen

Wir bieten Ihnen

- Standortunabhängige übertarifliche Vergütung
- Flexible Arbeitszeitmodelle
- Täglich frisches Obst und kostenlose Getränke
- Mitarbeiter-Events
- Flache Hierarchien, kurze Wege und eine Zusammenarbeit auf Augenhöhe
- Professionelle Schulungen und individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- Sondervergütung (Firmenwagen, E-Bike, Notebook, Smartphone)
- Eigenverantwortliches und selbstständiges Arbeiten in einem dynamischen Team
- Ein Interessantes Arbeitsumfeld in einem zukunftsorientierten Unternehmen der IT Branche mit vielen beruflichen Perspektiven

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen. Bitte senden Sie diese unter Angabe Ihres gewünschten Eintrittstermins an bewerbung@dek.net.